

障害者の就労や育児を支援

成長モデル着々

教育や福祉、育児、貧困対策などの社会問題を解決する「ソーシャルビジネス（社会事業）」の分野で、一定の成長を実現するベンチャー企業が出てきた。社会事業は一般のビジネスに比べ、理念と成長の両立が難しいとされた。経営感覚を備えた社会事業の起業家を育成・輩出しようと/or>する動きも広がり、新たなベンチャービジネスの領域として存在感が高ま

りそうだ。

自閉症など発達障害者の就労を支援するカイエン（東京・千代田）。秋葉原にある訓練施設では10人前後の若者がそれぞ

れパソコンに向かう。アンケート結果の模擬画面からデータの分析スキルを身につける訓練だ。「順調そうだね」。鈴木慶太代表（36）が声をかけると、作業中の20代男性は少しばかんだ表情で「はい」と答えた。

カイエンは2009年に創業した。今月初めには5カ所目の拠点を横浜市内に開くなどここ1年で成長軌道を歩み始めた。14年12月期の売上高見通しは約3億円で黒字経営を続けている。

元NHKアナウンサーの鈴木代表は経営学修士号（MBA）取得で米国に留学する直前、幼い息子が発達障害だと診断さ

れた。米国滞在中に就労支援の事業モデルを検討し、帰国後に起業した。

これまで170人あまりを

受け入れ企業の開拓など

橋渡しにも力を入れ、こ

れまで170人あまりを

送り出した。高い就職実績で訓練申し込みが増え

る好循環を見据える。

就労支援は行政から障

害福祉サービスの報酬を

得る事業だが、訓練だけ

で実際に職を見つけるこ

とが難しい。カイエンは

障害者雇用の企業向け

コンサルティングも手が

け、行政以外からの収入

源も確保。対人関係に不

安を覚える大学生のコミュニ

ケーション訓練や職業訓練など一般向けの事

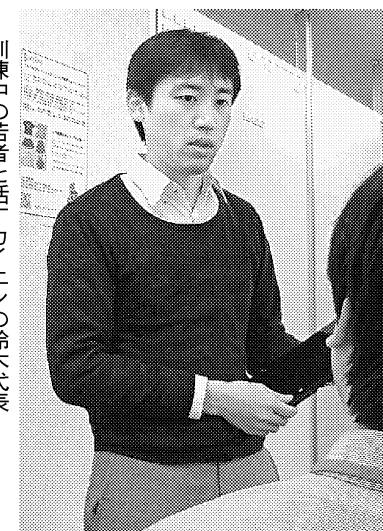
業にも昨年進出した。「ま

ず当社が一人前にならな

いと」。鈴木代表は5年後をめどに、10億円規模の売上高を目指す。

アズママ（横浜市）は昨年4月、地域の会員が子供の送迎や預かりで助け合う「子育てシェア」サービスを始めた。自らも子育て中の甲田恵子社長（38）は、インターネット接続サービス大手やベンチャーキャピタルを経て09年にアズママを創業。試行錯誤を重ねて事業モデルを築いた。

例えば会員が「残業で



訓練中の若者と話すカイエンの鈴木代表

行政以外の収入源確保

震災機に人材増える NPOの支援も活発

「ここ数年は社会貢献意識の高まりと（ソーシャルビジネス）志望者の質の向上を感じる」。社会起業家支援のNPO法人、一部の若者が既存産業に飛び込

人、エティック（東京・渋谷）の宮城治男代表理

事はこう指摘する。

観を変えつあった。さ

らに東日本大震災で社会貢献意識が高まり、ソーシャルビジネスに飛び込

むことを決意した。昨年4月、地域の会員が子供の送迎や預かりで助け合う「子育てシェア」サービスを始めた。自らも子育て中の甲田恵子社長（38）は、インターネット接続サービス大手やベンチャーキャピタルを経て09年にアズママを創業。試行錯誤を重ねて事業モデルを築いた。

例えば会員が「残業で

安を覚える大学生のコミュニ

ケーション訓練や職業訓練など一般向けの事

業にも昨年進出した。「ま

ず当社が一人前にならな

いと」。鈴木代表は5年後をめどに、10億円規模の売上高を目指す。

アズママ（横浜市）は昨年4月、地域の会員が子供の送迎や預かりで助け合う「子育てシェア」サービスを始めた。自らも子育て中の甲田恵子社長（38）は、インターネット接続サービス大手やベンチャーキャピタルを経て09年にアズママを創業。試行錯誤を重ねて事業モデルを築いた。

例えば会員が「残業で

安を覚える大学生のコミュニ

ケーション訓練や職業訓練など一般向けの事

業にも昨年進出した。「ま

ず当社が一人前にならな

いと」。鈴木代表は5年後をめどに、10億円規模の売上高を目指す。

成長を志向するソーシャルビジネスが増えている

企業・団体	内容
カイエン（東京・千代田）	発達障害者の就労支援。米MBA取得者らが起業
アズママ（横浜市）	近隣ママの助け合い支援。大手企業経験者が起業
クロスフィールズ（東京・品川）	企業の人材を新興国への派遣し、新興国の課題解決と企業の人材育成を支援。コンサルタントが起業
ウィルモア（東京・中央）	食物アレルギーに関する検索アプリを提供。ビジネスコンテストで注目された
こころみ（東京・渋谷）	コミュニケーションを重視りサード勤務者が起業

保育園の迎えに間に合わない」とサイトに入力すると、同じ保育園に子供を預ける別の会員らにメールで配信。「私行けるよ」とメールを返信すれば手助けが成立する。助けられる人がいなければ、アズママに登録したママセンター（現在400人）が駆けつける。

数回の残業時、娘の迎えで利用する東京都在住の30代女性は「同じ保育園のママ友達が助けてくれるので安心」と話す。

織づくりでも支援する。

子育て支援のため会員の母親個人からは手数料をとらず、団体契約した

マンション管理組合や学習塾からシステム利用料を得ている。子育てシェアのほか、親子の地域交

流

企業の社会的責任(CSR)

だけではなく、「将来の提携相手が出る可能性もある」（参加した大手企業の幹部）と情報収集に活用する動きもある。

手軽さで利用増
助けられた際のお札は1時間500円。お金を払うことでむしろ頼みやすいといつ。事故に備え損害保険も整えた。登録者は約9千人と急拡大。14年10月期の売上高は1億円を超える勢いだ。月

0社の輩出を目指す。

ソーシャル・インベス

トメント・パートナーズ

（東京・港、白石智哉代

表理事）は昨年、社会事

業のベンチャーやNPO

伝授したり、資金獲得や企業との提携でプレゼンテーションの機会を提供したりする。3年で10

学生の放課後の活動を支援する放課後NPOアフタースクール（東京・港）の支援に乗り出した。

数千円単位の資金提供に加え、事業・財務計画やマーケティング、組

ホールディングスなど大手企業も基金に拠出。企

業の社会的責任(CSR)

だけではなく、「将来の提携相手が出る可能性もある」（参加した大手企業の幹部）と情報収集に活用する動きもある。

数回の残業時、娘の迎えで利用する東京都在住の30代女性は「同じ保育園のママ友達が助けてくれるので安心」と話す。

子育て支援のため会員の母親個人からは手数料をとらず、団体契約したマンション管理組合や学習塾からシステム利用料を得ている。子育てシェアのほか、親子の地域交流企業の社会的責任(CSR)だけではなく、「将来の提携相手が出る可能性もある」（参加した大手企業の幹部）と情報収集に活用する動きもある。

んだ社会人もいた。

エティックは今春、新たな社会起業家の育成プログラムを始めた。投資会社と協力してビジネスモデルの仮説・検証法を伝授したり、資金獲得や企業との提携でプレゼンテーションの機会を提供したりする。3年で10

0社の輩出を目指す。

ソーシャル・インベス

トメント・パートナーズ

（東京・港、白石智哉代

表理事）は昨年、社会事

業のベンチャーやNPO

伝授したり、資金獲得や

企業との提携でプレゼン

テーションの機会を提供

したりする。3年で10

学生の放課後の活動を支援する放課後NPOアフタースクール（東京・港）の支援に乗り出した。

数千円単位の資金提供に加え、事業・財務計画やマーケティング、組